

Dutch Good Growth Fund (DGGF)

750 miljoen euro beschikbaar voor MKB-ers die zakendoen in opkomende markten of ontwikkelingslanden.

1) Exporteren: kredietverzekering en financiering.

Uw potentiële klant in een opkomende markt vraagt u om in termijnen betalen. Zelf de levering voorfinancieren of uw kredietruimte bij uw bank beperken doet u echter liever niet. Om toch een concurrerende deal aan te kunnen bieden biedt DGGF de volgende mogelijkheden.

- Exportfinanciering en leverancierskrediet. U wordt betaald bij levering. Uw klant krijgt 60 maanden de tijd om zijn investering vanuit de gegenereerde cashflow terug te betalen.
- Afdekken betalingsrisico's tot 15 miljoen euro.
- Afdekken (aanbetalings-) garanties.
- Dekking voor banken die uw export (voor) financieren.

2) Investeren: garanties, leningen en participaties.

U wilt investeren in een opkomende markt. Uw bank vindt echter de risico's te hoog en de opbrengsten te laag. Veel ondernemers herkennen dit, vooral in opkomende markten. Om uw investeringsplannen te realiseren biedt DGGF de volgende opties:

- Garantiedekking van 60-80 procent van de lening die uw bank verstrekt.
- Marktconforme lening tot 49% van financiering of participatie tot 10 miljoen euro.
- Leningen aan private equity fondsen waarmee in uw bedrijf wordt geïnvesteerd.

Belangrijkste voorwaarden?

- Investering in een van de 68 DGGF landen ([DGGF-landenlijst](#)).
- Eigen inbreng minimaal 20%. Maximale financiering € 10 miljoen.
- Co-financiering met commerciële financiers.

Track-record Larive International.

Wij hebben de volgende bedrijven geholpen met een DGGF aanvraag:

- TTC Mobile: ontwikkeling businessplan en begeleiding DGGF leningsaanvraag voor investering in data- en research center in Kenya.
- Linda Lu: ontwikkeling investment memorandum, business plan en begeleiding DGGF aanvraag voor investering in katoenspinnerij Ghana.
- Financiële instelling: financieel en fiscaal onderzoek naar DGGF transactie exportkredietverzekering.

Larive helpt u graag om uw exportorder binnen te halen of uw investering te financieren.

Neem contact op voor een vrijblijvende beoordeling van uw plannen.

www.larive.nl, info@larive.nl, 030 69 33 221.



Your partner in high growth markets



LARIVE
INTERNATIONAL